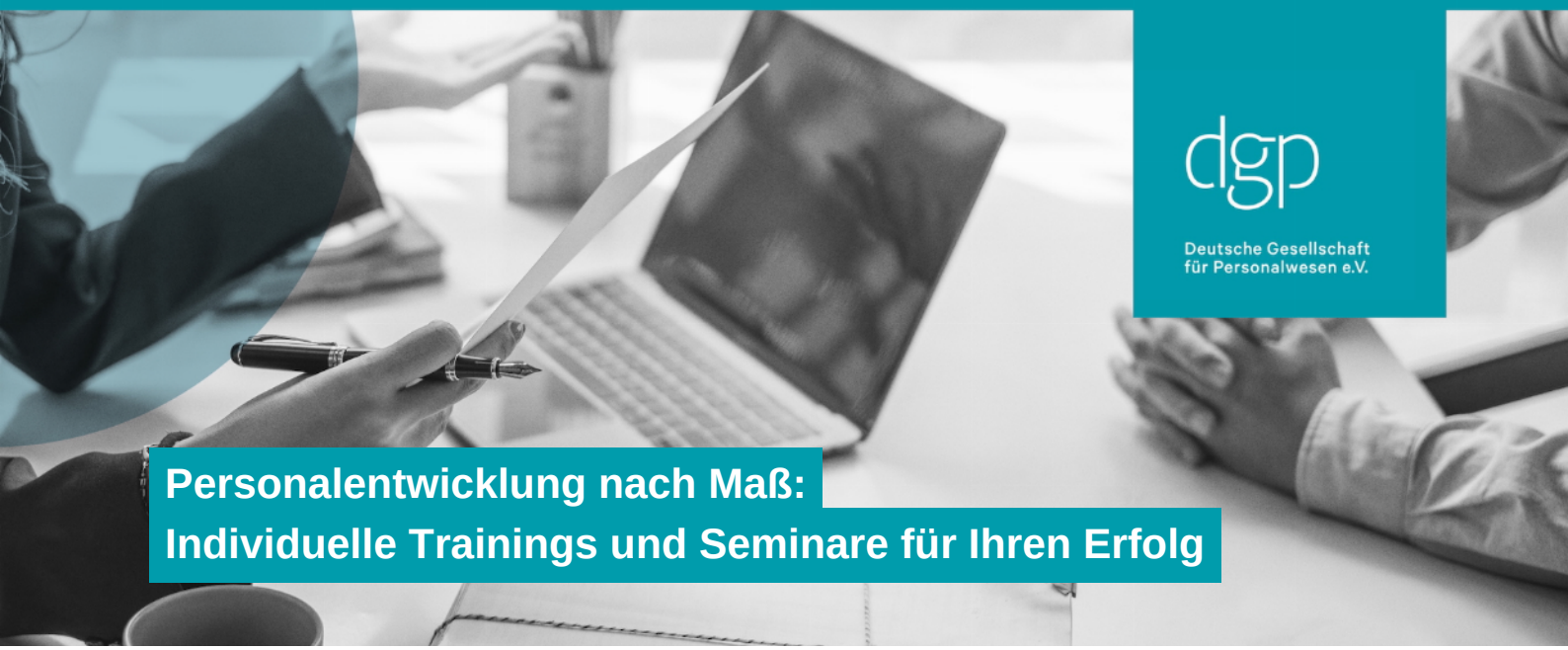

Personalentwicklung nach Maß: Individuelle Trainings und Seminare für Ihren Erfolg

Erfolgreich verhandeln

Es gehört zu Ihren Aufgaben, mit unterschiedlichen Gesprächspartner*innen zu verhandeln? Sie möchten auch in schwierigen Verhandlungssituationen gute Ergebnisse erzielen? Geschicktes Verhandeln, selbstbewusstes Auftreten und Zielorientierung lassen sich ebenso trainieren wie eine angemessene Körpersprache und bewährte Verhandlungsstrategien.

In diesem Seminar lernen Sie, Ihre Gesprächspartner*innen mit einer zielorientierten Argumentation und sicheren Haltung zu überzeugen. Sie erfahren, wie Sie auf Einwände, unfaire Verhandlungsmethoden und Polemik souverän reagieren und in schwierigen Verhandlungssituationen erfolgreich agieren können.

Schwerpunkte

- Die Verhandlung als besondere Form der Kommunikation
- Allgemeine Regeln der Verhandlungsführung
- Überzeugen statt überreden
- Einschätzen der Gesprächspartner, nonverbale Signale erkennen
- Argumentation und Einwandbehandlung
- Umgang mit unfairen Verhandlungsmethoden
- Strategische/ taktische Überlegungen
- Aufbau eines Verhandlungsgesprächs
- Zielorientiert abschließen
- Training konkreter Verhandlungssituationen

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen, die in Ausübung ihrer Tätigkeit Verhandlungen zu führen haben

Anzahl der Teilnehmenden

mind. 6 – max. 14 Personen

Dauer

2 Tage

Kompetenzen

© dgp • Deutsche Gesellschaft für Personalwesen e. V. • www.dgp.de

Diversity-Kompetenz, Ethische Kompetenz, Fachkompetenz, Führungskompetenz, Innovationskompetenz, Selbstentwicklungskompetenz, Soziale Kompetenz, Strategische Kompetenz

Datum und Ort

flexibel, entsprechend Ihrer Bedürfnisse

Vorteile von Inhouse-Seminaren

- Individuelle Anpassung an die Organisationsbedürfnisse durch maßgeschneiderte Inhalte und starken Praxisbezug
- Kostenoptimierung und Zeitersparnis durch das Vermeiden von Reisen sowie externen Übernachtungen
- Diskretion und Sicherheit, da alle internen Erkenntnisse in der eigenen Organisation bleiben
- Gestaltungsmöglichkeiten bei Zeit-, Dauer- und Ortsplanung (ob in Präsenz, online oder hybrid)
- Stärkung des Teamgefühls durch Austausch und Zusammenarbeit zwischen den Mitarbeiter*innen
- Langfristige Kompetenzentwicklung durch aufbauende Schulungskonzepte möglich

Über die dgp

Die Deutsche Gesellschaft für Personalwesen e.V. (dgp) bietet ein breites Repertoire an Inhouse-Seminaren im Kontext von Personalarbeit, um unterschiedlichste Ausgangslagen von Organisationen zu berücksichtigen und lösungsorientiert zu bedienen. Alle Angebote sind zeitlich flexibel und werden individuell auf die jeweiligen Bedürfnisse der Kund*innen zugeschnitten. Erstklassig qualifizierte Trainer*innen vermitteln wissenschaftlich fundierte und hoch praxisbezogene Inhalte.

Ihr Kontakt

Ob Sie eine konkrete Anfrage für ein Thema haben oder sich unverbindlich über unser Schulungsangebot beraten lassen wollen, wir sind für Sie da und freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme! Die Schulungen der dgp werden bundesweit angeboten.

Nisrin Jemel (Seminarorganisation)
Deutsche Gesellschaft für Personalwesen e. V. (dgp)
personalentwicklung-hannover@dgp.de
Telefon: 0511 / 943 93 – 10

Finden Sie weitere Seminarthemen der dgp in den Kategorien:

Arbeitsmethoden, Ausbilden und ausgebildet werden, Führung, Gesundheit, Kommunikation, Organisationsentwicklung, Personalauswahl, Personalentwicklung, Persönlichkeits- und Karriereentwicklung, Team, Umgang mit Konflikten

© dgp • Deutsche Gesellschaft für Personalwesen e. V. • www.dgp.de